G1.1	Management und Vertrieb SPO1	Veranstaltungen und Prüfungen der alten Prüfungsordnung MV SPO1 Management und Vertrieb SPO1 Prüfungsleistung										
G1.1		Management und Vertrieb SPO1										
	Modul-Nr. Bezeichnung	Art	sws	Art	Dauer in Min.	ECTS	Veranstaltung in SPO2	Prüfungs- form	ECTS	sws	Semester	Zusatzinformation
	G1.1 Ökonomische Grundlagen des Managements			1 PK	180	9						
G1.2	G1.2 Einführung in die BWL	V/Ü	2			3	G1.1	K	3	2	1	
G1.3	G1.3 Mikroökonomie	V/Ü	3			3	G4.1	K	2	2	1	
G1.4	G1.4 Makroökonomie	V/Ü	3			3	G4.2	K	3	2	1	
G2.1	G2.1 Managemententscheidungen in betrieblichen Leistungsprozessen I			1 PK	120	6	G10	PK	5	4	2	Sonderlösung im WS25/26: Besuch G2.1 in MPW1
G2.3	G2.3 Beschaffungswirtschaft	V/Ü	2			3						
G2.4	G2.4 Produktionswirtschaft	V/Ü	2			3						
G5.1	G5.1 Quantitative Methoden und Wirtschaftsinforma	tik		1 PK	120	6						
G5.3	G5.3 Mathematik/Finanzmathematik	V/Ü	2			3	G2.1	K	5	4	1	
G5.4	G5.4 Informationstechnologie und Informationsmanager	nent V/Ü	2			3	G1.2	К	2	2	1	
G4.1	G4.1 Business English I			1 LK	90	3	G6	1 LK	5	4	1	
G4.3	G4.3 Business English I	V/Ü	2			3						
G3.1	G3.1 Grundlagen der Unternehmensrechnung I			1 PK	180	6						
G3.3	G3.3 Buchführung	V/Ü	4			4	G3.1	K	5	4	1	1
G3.4	G3.4 Einführung in die Investitionsrechnung und Finanzwirtschaft	V/Ü	2			2	Besuch Vorlesung FAT: G7.1	К			1	FAT: besteht aus 2 h Vorlesung + 2h Übung
		G3.3 Buchführung Einführung in die Investitionsrechnung und	G3.3 Buchführung V/Ü G3.4 Einführung in die Investitionsrechnung und V/Ü	G3.3 Buchführung V/Ü 4 G3.4 Einführung in die Investitionsrechnung und V/Ü 2	G3.3 Buchführung V/Ü 4 G3.4 Einführung in die Investitionsrechnung und V/Ü 2	G3.3 Buchführung V/Ü 4 G3.4 Einführung in die Investitionsrechnung und V/Ü 2	G3.3 Buchführung V/Ü 4 4 G3.4 Einführung in die Investitionsrechnung und V/Ü 2 2	G3.3 Buchführung V/Ü 4 4 G3.1 Einführung in die Investitionsrechnung und Finanzwirtschaft V/Ü 2 2 Vorlesung FAT:	G3.3 Buchführung V/Ü 4 4 G3.1 K Besuch V/Ü 2 Besuch Vorlesung FAT: K	G3.3 Buchführung V/Ü 4 4 G3.1 K 5 G3.4 Einführung in die Investitionsrechnung und Finanzwirtschaft V/Ü 2 2 Vorlesung FAT: K	G3.3 Buchführung V/Ü 4 4 G3.1 K 5 4 G3.4 Einführung in die Investitionsrechnung und Finanzwirtschaft V/Ü 2 2 Vorlesung FAT: K	G3.3 Buchführung V/Ü 4 4 G3.1 K 5 4 1 G3.4 Einführung in die Investitionsrechnung und Finanzwirtschaft V/Ü 2 2 Vorlesung FAT: K 1

	Veranstaltungen und Prüfungen der alten Prüfungsordnung MV SPO1										können besucht abgelegt werden in SPO2 oder					
			Management und Vertrieb SPO1			Prüfung	sleistung		Veranstaltung	Prüfungs-						
Sem.	EDV Nr.	Modul-Nr.	Bezeichnung	Art	sws	Art	Dauer in Min.	ECTS	in SPO2	form	ECTS	sws	Semester	Zusatzinformation		
		G2.2	Managemententscheidungen in betrieblichen Leistungsprozessen II			1 PK	120	6	G9	1 PK	5	4	2			
		G2.5	Absatzwirtschaft	V/Ü	2			3]		
		G2.6	Personalwirtschaft	V/Ü	2			3]		
		G3.2	Grundlagen der Unternehmensrechnung II			1 PK	180	5								
		G3.5	Einführung in die Jahresabschlussrechnung	V/Ü	2			2	Besuch Vorlesung FAT: G13.1				2	FAT: besteht aus 2 h Vorlesung + 2h Übung		
		G3.6	Einführung in die Kostenrechnung	V/Ü	3			3	G7.1	K	5	4	2]		
		G5.2	Quantitative Methoden und Wirtschaftsinformatik			1 PK	180	6								
2		G5.5	Statistik	V/Ü	4			4	G8.1.	K	5	4	2]		
1 1		G5.6	Wirtschaftsinformatik	V/Ü	2			2	G1.2	K	2	2	1]		
		G6.1	Rechtliche und steuerliche Rahmenbedingungen des Managements			1 PK	180	5								
		G6.2	Grundlagen der betriebswirtschaftlichen Steuerlehre	V/Ü	2			2	Besuch Vorlesung FAT: G8.1	LKBK	3	2	1			
		G6.3	Grundlagen des Wirtschaftsprivatrechts	V/Ü	3			3	G5.1	K	5	4	1]		
		G7.1	Wissenschaftliches Arbeiten			1 PR		5	G12	1 PR	5	2	2]		
		G7.2	Proseminar	S/Ü	2			5								
		G4.2	Business English II			1 LK	90	3	G11	1 LK	5	4	2			
		G4.4	Business English II	V/Ü	2			3								

										ucht abgeleg	t werder	n in SPO	O2 oder	
			Management und Vertrieb SPO1			Prüfung			Veranstaltung	Prüfungs-				
Sem.	EDV Nr.	Modul-Nr.	Bezeichnung	Art	sws	Art	Dauer in Min.	ECTS	in SPO2	form	ECTS	SWS	Semester	Zusatzinformation
	410651	H1.1	Vertriebsmanagement I			1 LK	120	5	H1	1 LK	5	4	3	
	410652		Einführung in das Vertriebsmanagement	V/Ü	4			5						
	410653		Kundenmanagement			1 LK	120	5	H2	1 LK	5	4	3	
	410654	H1.6	Kundenmanagement	V/Ü	4			5						
	410666	H2.1	Rechtliche Rahmenbedingungen des Vertriebs			1 LK	120	5	Н3	1 LK	5	4	3	
	410667	H2.2	Marketing- und Vertriebsrecht	V/Ü	4			5						
	410671	H3.1	Ethische Aspekte des Managements			1 PR		5	H4	1 LR	5	4	3	
	410672	H3.4	Interkulturelle Kompetenz	S/Ü	2			2						
3	410673	H3.5	Wirtschaftsethik im internationalen Kontext	S/Ü	2			3						
	410674		Business English III			1 LR		5	H5	1 LK	5	4	3	
	410675	H3.6	Business English III	S/Ü	4			5						
	410691	VBI-F1	Einführung in die Finanzmärkte – Introduction to Financial Markets			1 LK	120	5	WPF I 1	1 LK	5	4	3	
	410692	VBI-F1.1	Einführung in die Finanzmärkte	V/Ü	4			5						
	410733	VBI-H1	Logistik			1 LK	120	5	WPF I 2	1 LK	5	4	3	
	410734	VBI-H1.1	Einführung in die Logistik	V/Ü	4			5						
	410751	VBI-I1	Logistik			1 LK	120	5	WPF I 3	1 LK	5	4	3	
	410752	VBI-I1.1	Einführung in die Logistik	V/Ü	4			5						

		Ve	ranstaltungen und Prüfungen der alten Prüfungsor	MV SPO				können bes						
			Management und Vertrieb SPO1			Prüfung	sleistung		Veranstaltung	Prüfungs-				
Sem.	EDV Nr.	Modul-Nr.	Bezeichnung	Art	sws	Art	Dauer in Min.	ECTS	in SPO2	form	ECTS	sws	Semester	Zusatzinformatio
	410655	H1.3	Vertriebsmanagement II			1 PK	120	5	H6	1 PK	5	4	4	
	410656	H1.7	Verkaufsgesprächsführung	V/Ü	2			3						
	410657	H1.8	Verhaltens- und Verkaufspsychologie	V/Ü	2			2						
	410681	H4.1	Marktforschung			1 PK	120	5	Н7	1 LR	5	4	4	
	410682	H4.4	Einführung in die Marktforschung	V/Ü	2			3						
	410683	H4.5	Database Marketing und Data Mining	V/Ü	2			2						
	410676	Н3.3	Business English IV			1 LR		5	Н8	1 LR	5	4	4	
	410677	H3.7	Applied Business English	S/Ü	4			5						
	410693	VBII-F2	Einführung in die Bankbetriebslehre – Introduction to Banking and Taxation			1 PK	180	7						
	410694	VBII-F2.1	Bankbetriebslehre und Bankprodukte I	V/Ü	4			5	WPF II 1.1	K	5	4	4	
		VBII-F2.2	Besteuerung von Finanzprodukten	V/Ü	2			2	Klausur aufgrund von Vorlesungs- skripten					
	410696	VBII-F3	Einführung in die Versicherungsbetriebslehre – Introduction to Insurance			1 PK	180	8						
4	410697	VBII-F3.1	Versicherungsbetriebslehre und Versicherungsprodukte I	V/Ü	4			5	WPF III 1.1	К	5	4	4	
	410698	VBII-F3.2	Finanz- und Versicherungsmathematik	V/Ü	2			3	WPFIV 1.1	К	5	4	4	
	410739	VBII-H2	Markenführung im Handel			1 LK	90	3						
	410740	VBII-H2.1	Markenführung	V/Ü	2			3	WPF II 2.1	К	3	2	4	
	410726	VBII-H3	Grundlagen der Organisation von Handelsunternehmen			1 PK	180	12						
	410727	VBII-H3.1	Handelsorganisation und Vertriebsprozesse	V/Ü	4			6	WPF III 2.1	K	5	4	4	
		VBII-H3.2	Arbeitsrecht und Compliance im Handel	V/Ü	2			3	WPF IV 2.1	K	2	2	4	
	410729	VBII-H3.3	Leadership in Handelsunternehmen	V/Ü	2			3	WPF IV 2.2	K	3	2	4	
	410753		Innovationsmanagement und Markenführung			1 PK	120	5						
	410754		Innovationsmanagement	V/Ü	2			2	WPF III 3.2	K	2	2	4	
	410755	VBII-I2.2	Markenführung	V/Ü	2			3	WPF II 3.2	K	3	2	4	
	410756		Vertriebsmanagement IV) ((i')		1 PK	120	5	WDE III o :					
	410757	VBII-I3.1	Vertriebsmanagement für Industriegüter	V/Ü	2			3	WPF III 3.1	K	3	2	4	
	410758	VBII-I3.2	Dienstleistungsmarketing in Industriebetrieben	V/Ü	2			2	WPF II 3.1	К	2	2	4	
	410781		Technische Grundlagen für den Industrievertrieb (Teil I)			1 PK	120	5	WPF IV 3	1 PK	5	4	4	
	410782	VBII-I4.1	Grundlagen der Konstruktionslehre	V/Ü	2			2,5						
	410783	VBII-I4.2	Grundlagen der Werkstoffkunde	V/Ü	2			2,5						
	1	1	Praktisches Studiensemester und		1	1	1				1			
			IPPAKTISCHES STUDIONSOMOSTOF UND				1							

5	410790 P	Praktisches Studiensemester und Praktikantenkolloquium		2			30	Р			
	Summe		-	2	-	-	30				

	Veranstaltungen und Prüfungen der alten Prüfungsordnung MV SPO1								können bes	ucht abgeleg	t werde	n in SP	O2 oder	
			Management und Vertrieb SPO1				sleistung							
Sem.	EDV Nr.	Modul-Nr.	Bezeichnung	Art	sws	Art	Dauer in Min.	ECTS	Veranstaltung in SPO2	Prüfungs- form	ECTS	sws	Semester	Zusatzinformation
	410658	H1.4	Vertriebsmanagement III			1 PK	120	6	Н9		6	4	6	
	410659		Projektmanagement	V/Ü	2			3	H9.1	PA	6	2	6	
	410660	H1.10	Vertriebsunterstützungssysteme	V/Ü	2			3	H9.2	PK (60 Min.)	3	2	6	
	410701	VBIII-F4	Spezielle Bank- und Versicherungsbetriebslehre- Financial Markets and Products			1 PK	120	6						
	410702	VBIII-F4.1	Bankprodukte II – Innovative Finanzprodukte	V/Ü	2			3	WPF V 1.1.	К	5	4		
	410703	VBIII-F4.2	Versicherungsprodukte II	V/Ü	2			3	WPFVI 1.1.	K	5	4		
	410704	VBIII-F5	Bilanzierung und Management von Finanzprodukten – Asset Management			1 PK	120	6						
	410705	VBIII-F5.1	Bilanzierung	V/Ü	2			3	FAT H3.1: Teilinhalte		5	4	3	
	410706	VBIII-F5.2	Portfolio- und Riskmanagement	V/Ü	2			3	WPF VII 1.1	К	5	4	6	
	410711	VBIII-F6	Rechtliche Rahmenbedingungen von Finanzdienstleistern			1 LK	120	6						
	410712	VBIII-F6.1	Bank- und Kapitalanlagerecht, Versicherungsvertragsrecht	V/Ü	4			6	WPF VII 1.2 + WPF VIII 1.2.		3 + 3	2 + 2	6+6	
	410721	VBIII-F7	Spezielles Vertriebsmanagement – Financial Sales			1 PK	120	6	WPF IX 1	1 PA	8	4	7	
	410722	VBIII-F7.1	Vertriebsmanagement von Finanzprodukten	V/Ü	2			3						
	410723	VBIII-F7.2	Vertriebs- und Marketingcontrolling	V/Ü	2			3						
6		VBIII-H4	Marketing und Vertriebsmanagement im Handel I			1 LK	120	5	WPF VIII 2	1 LK	6	4	6	
0	410742	VBIII-H4.1	Handelsmarketing und Vertriebsaktionen I	V/Ü	4			5						
	410736	VBIII-H5	Marktforschung in der Praxis			1 PA		5	WPF VI 2	1 PA	6	4	6	
		VBIII-H5.1	Techniken der Datenerhebung	S/Ü	2			2						
		VBIII-H5.2	Marktforschungstools in der Praxis	S/Ü	2			3						
		VBIII-H6	Planspiel und Hauptseminar			1 PR		9						
	410747	VBIII-H6.1	Business Simulation Handel	S/Ü	4			5	WPF V 2.1	1 PA	6	4	6	1
	410748	VBIII-H6.2	Hauptseminar "Aktuelle Vertriebsthemen im Handel"	S/Ü	2			4	Sonderlösung Referat					
		VBIII-H7	Dienstleistungsmanagement und E-Commerce	\//\"I		1 PK	120	5	WDF II O O	IZ.	0		4	
		VBIII-H7.1	Dienstleistungsmanagement	V/Ü V/Ü	2			2	WPF II 2.2 WPF IX 2.2	K	2	2	4	
		VBIII-H7.2 VBIII-I5	E-Commerce	V/U	2	1 LR		3 6	WPF IX 2.2	K 1 PA	5 6	4 4	7 6	1
		VBIII-I5 VBIII-I5.1	Unternehmensplanspiel Industrie Unternehmensplanspiel Industrie	S/Ü	4	ILK		6	WFF V 3	IFA	•	4	0	1
		VBIII-I6	Vertriebsmanagement V	5,0		1 PK	120	6	WPF VI 3	1 PK	6	4	6	
		VBIII-I6.1	Internationale Marktbearbeitungsstrategien in Industrieunternehmen	V/Ü	2			3						
		VBIII-I6.2	E-Commerce-Strategien in Industrieunternehmen	V/Ü	2			3						
	410764		Vertriebscontrolling			1 LK	120	6	WPF VI 3	1 LK	6	4	6	
	410765	VBIII-I7.1	Vertriebscontrolling in Industriebetrieben	V/Ü	4			6						1
		VBIII-I8	Technische Grundlagen für den Industrievertrieb (Teil II)			1 PK	120	6	WPF VIII 3	1 PK	6	4	6	
		VBIII-I8.1	Grundlagen der Fertigungstechnik	V/Ü	2			3						4
	410786	VBIII-I8.2	Grundlagen der Elektrotechnik	V/Ü	2			3						1
														1

	Management und Vertrich SPO1 Prüfungsleistung										können besucht abgelegt werden in SPO2 oder					
			Management und Vertrieb SPO1			Prüfung			Veranstaltung	Prüfungs-						
Sem.	EDV Nr.	Modul-Nr.	Bezeichnung	Art	sws	Art	Dauer in Min.	ECTS	in SPO2	form	ECTS	SWS	Semester	Zusatzinformation		
	410796	вт	Bachelor Thesis			1 PB		12	PT							
	410684	H4.2	General Management			1 PK	120	6	H10	1 PK	5	4	7			
	410685	H4.6	Unternehmensführung	V/Ü	2			3								
	410686	H4.7	Unternehmensbeurteilungen anhand von Jahresabschlussanalysen	V/Ü	2			3								
	410687	H4.3	Studium Generale					4								
	410688	H4.8	Studium Generale		2			4	Angebote aus SH oder K	HA, zusätzlich ÜN / online	aus HN					
	410713	VBIV-F8	Regulatorische Rahmenbedingungen von Finanzdienstleistern – Financial Regulation			1 PK	120	5	FAT H21	LKBK	5	4	7			
	410714	VBIV-F8.1	Finanzmarktaufsicht	V/Ü	2			2								
7	410715	VBIV-F8.2	Risikocontrolling	V/Ü	2			3								
	410707	VBIV-F9	Ausgewählte Aspekte des internationalen Finanzmarkts			1 LR		3								
	410708	VBIV-F9.1	Praxisseminar Banken und Versicherungen	S/Ü	2			3	WPF VIII 1.1	R	3	2	6			
	410743	VBIV-H8	Marketing und Vertriebsmanagement im Handel II			1 PK	180	8								
		VBIV-H8.1	Handelsmarketing und Vertriebsaktionen II	V/Ü	2			3	WPF IX 2.1.	K	3	2	7			
	410745	VBIV-H8.2	Vertriebscontrolling im Handel	V/Ü	4			5	WPF VII 2.1	K	6	4	6			
	410773	VBIV-I9	Vertriebsmanagement VI			1 PR		8	WPF IX 3	2 PK	8	6	7			
	410774	VBIV-I9.1	Vertriebsmanagement in der industriellen Praxis	S/Ü	4			5								
	410775	VBIV-I9.2	Sozial- und Führungskompetenzen im Vertrieb	S/Ü	2			3								